

少額短期保険業者の特定保険業者への届け出が締め切られた。その数は380にのぼる。今後、1年半の猶予期間を与えられ、少額短期保険業者となるのが、解散・精算するのかなどの選択をしなければならぬ。ただ、少額短期保険として継続していく場合、その運営には「保険会社」としての精緻さを求められる。三井保険といっても、ハードルが高い。その最たるものとして挙げられるのがシステムだ。金融機関として求められるレベルのシステムを構築すると、いくら安くても5〜6000万円、1億円以上の見積りも珍しくない。そこで登場したのが、アイ・エム・サービス株式会社の「少額短期保険会社パッケージシステム」だ。システムの基本価格は1000万円、同業者などのグループでシェアをすれば、さらに低価格で導入が可能になるといふ。

ノウハウ蓄積を還元

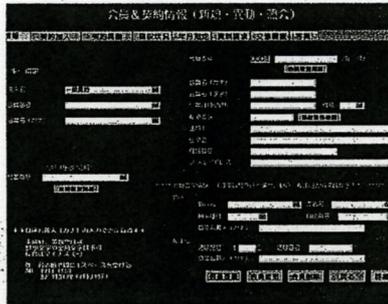
小規模保険のシステム負荷軽減

「少額短期保険のシステムを構築するのには、ノウハウを蓄積しているんだ」とは聞いていたが、大袈裟なコンサルティング会社から6000万円「だ」



少額短期保険システム (Ver5) のメニュー画面。必要にして充分な内容がわかる。

会員と契約情報画面。通常は検索をかけると何画面にもなるが、これ1画面で済む。



からだといふ。

今回、1000万円という低価格で少額短期保険のシステムを開発したアイ・エム・サービス(株)〈東京・渋谷区 電話03(3490)7381〉のシステム開発部の藤野健介氏は「誰にでも使えるように作り込むと、どうしても開発工数が増え、価格に跳ね返ってしまいます」と打ち明ける。

「少額短期保険のシステムは、必要機能は事業者によって異なるが、生損保からベトナムまで、パッケージ商品として先行開発してしまっている」といふ。

「少額短期保険会社パッケージシステム」の主な業務領域は以下のようになっている。

- ① 会員・契約保全業務
- ② 保険料徴収管理業務
- ③ 保険金・給付金(査定業務)
- ④ 経理業務
- ⑤ その他(代理店情報登録、募金人登録などの基本情報登録、銀行マスタ登録などの保守業務、コールセンターデータ登録、インターネット登録などの外部顧客データ取り込み業務など)

「少額短期保険のシステムは、必要機能は事業者によって異なるが、生損保からベトナムまで、パッケージ商品として先行開発してしまっている」といふ。

頭の痛い決算業務も支援

「少額短期保険のシステムは、必要機能は事業者によって異なるが、生損保からベトナムまで、パッケージ商品として先行開発してしまっている」といふ。

「少額短期保険のシステムは、必要機能は事業者によって異なるが、生損保からベトナムまで、パッケージ商品として先行開発してしまっている」といふ。